



Highest Security Fastest Speed Nationwide Coverage Ultimate Connectivity



Telecom^{'''}
PUBLIC COMPANY LIMITED

Agenda

- **Company Timeline**
- **Group and Company Structure**
- **Products and Services**
- **Q2'17 Performance Recap and Recent Update**
- **Other Importance Information**

Company Timeline

2550



- ก่อตั้งและจดทะเบียนเป็นบริษัทจำกัด ภายใต้การถือหุ้น 100% ของบริษัท อินเทอร์เน็ตลิ่งค์ คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) โดยมีทุนจดทะเบียนเริ่มต้น 30 ล้านบาท

2555



- ได้รับใบอนุญาตจาก กสทช. แบบที่สาม เลขที่ 3ก/55/001 โดยใบอนุญาตมีระยะเวลาครอบคลุม 15 ปี
- ได้รับอนุญาตให้มีสิทธิแห่งการทางที่จะติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงไปตลอดแนวเส้นทางรถไฟ เพื่อใช้ในการให้บริการเป็นระยะเวลาครอบคลุม 30 ปี
- เริ่มดำเนินการติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงทั่วประเทศ

2556



- เริ่มเปิดให้บริการโครงข่าย Interlink Fiber Optic โดยเน้นการให้บริการด้านคุณภาพ

2557



- เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 300 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญจำนวน 270,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท
- ซื้ออาคาร Data Center และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องจาก ILINK และเริ่มดำเนินธุรกิจให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์
- ได้รับการยอมรับคุณภาพของศูนย์รับฝากข้อมูลจากหน่วยงาน ISO ภายใต้ ISO27001
- ได้รับอนุญาตจากสำนักงาน กสทช. ในการให้บริการวงจรเช่าส่วนบุคคลระหว่างประเทศ (IPLC) และวงจรถ่าเสมือนส่วนบุคคลระหว่างประเทศ (International IP-VPN)
- เชื่อมต่อโครงข่ายกับผู้ให้บริการโครงข่ายในต่างประเทศเพื่อที่จะสามารถให้บริการส่งข้อมูลไปยังประเทศต่างๆ เช่น สิงคโปร์ มาเลเซีย กัมพูชา เวียดนาม และฮ่องกง เป็นต้น

2558



- แปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด / เปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้จากหุ้นละ 100 บาท เป็น 1 บาท
- เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 500 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 200 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท
- เชื่อมต่อโครงข่ายเพิ่มเติมไปยังประเทศพม่า ที่ชายแดนประเทศไทยทั้ง 2 แห่งคือ อ.แม่สอด จ.ตาก และอ.แม่สาย จ.เชียงราย

2559



- เชื่อมต่อโครงข่ายเพิ่มเติมไปยังประเทศลาว ที่ชายแดนประเทศไทย
- เริ่มดำเนินการขยายโครงข่ายไปยัง 3 จังหวัดชายแดนภาคใต้ เพื่อจะให้บริการแก่ลูกค้า
- ออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุน จำนวน 200 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นละ 1 บาท ในราคาเสนอขาย 5.2 บาท ทำให้มีทุนจดทะเบียนและชำระแล้วจำนวน 500 ล้านบาท และมีส่วนเกินมูลค่าหุ้น 809 ล้านบาท

2560



- เปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ของหุ้นสามัญจาก 1 บาทต่อหุ้น เป็น 0.50 บาทต่อหุ้น ทำให้บริษัทมีทุนจดทะเบียนและชำระแล้วทั้งสิ้น 500 ล้านบาท โดยมีหุ้นสามัญทั้งสิ้น 1,000 ล้านหุ้นในมูลค่าตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท (จากเดิมมีหุ้นสามัญทั้งสิ้น 500 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท) โดยได้จดทะเบียนต่อกระทรวงพาณิชย์เมื่อวันที่ 9 พฤษภาคม 2560 และมีผลในตลาดหลักทรัพย์เมื่อวันที่ 15 พฤษภาคม 2560

Group and Company Structure



บริษัท อินเทอร์เน็ต คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน)
("ILINK")

- จัดจำหน่ายสายสัญญาณทุกชนิด
- นำเข้าและส่งออกสายสัญญาณทุกชนิด
- ออกแบบและก่อสร้างระบบสายเคเบิลใต้ทะเล ที่เป็นสายไฟฟ้าหรือสายสื่อสารระหว่างไฟฟ้าแรงสูงร่วมกับใยแก้วนำแสง (สาย Composite)
- ออกแบบและก่อสร้างงานโครงการระบบสายส่งไฟฟ้า (Transmission Line) สายไฟฟ้าใต้ดิน สถานีไฟฟ้าย่อยและโครงการที่เกี่ยวข้องกับระบบไฟฟ้ากำลัง

95.07%



บริษัท อินเทอร์เน็ต พาวเวอร์ แอนด์ เอ็นเนอร์ยี จำกัด
("IPOWER")

- ออกแบบและก่อสร้างระบบเคเบิลใต้ทะเล ทั้งสายไฟฟ้าหรือสายสื่อสารระหว่างไฟฟ้าแรงสูงร่วมกับใยแก้วนำแสง (สาย Composite)
- ออกแบบและก่อสร้างงานโครงการระบบสายส่งไฟฟ้า (Transmission Line) สายไฟฟ้าใต้ดิน สถานีไฟฟ้าย่อยและโครงการที่เกี่ยวข้องกับระบบไฟฟ้ากำลัง

60%



บริษัท อินเทอร์เน็ต เทเลคอม จำกัด (มหาชน)
("บริษัทฯ" หรือ "ITEL")

- ให้บริการเช่าโครงข่ายใยแก้วนำแสง
- ให้บริการติดตั้งโครงข่ายโทรคมนาคม
- ให้บริการเช่าพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์
- ให้บริการออกแบบ ก่อสร้างและรับเหมางานโครงการดาต้าเซ็นเตอร์

100%



บริษัท อินเทอร์เน็ต ดาต้าเซ็นเตอร์ จำกัด
("IDC")

- จัดทะเบียนไว้เพื่อรักษาสถานภาพของชื่อและปัจจุบันไม่ได้ประกอบธุรกิจ

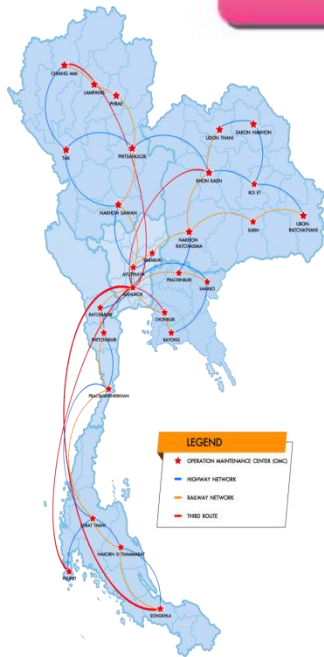
Products and Services

1. การให้บริการโครงข่ายวงจรรสื่อสารข้อมูลความเร็วสูง (Data Service)

2. การให้บริการติดตั้งโครงข่ายโทรคมนาคม (Installation)

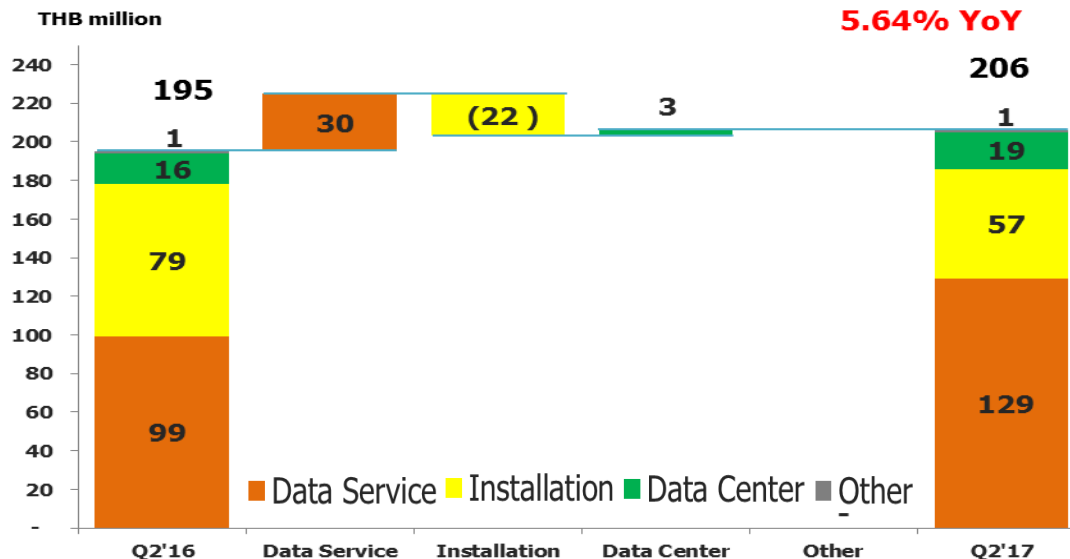
3. การให้บริการพื้นที่ศูนย์ข้อมูลหรือดาต้าเซ็นเตอร์ (Data Center)

4. การให้บริการสร้างศูนย์ข้อมูลหรือดาต้าเซ็นเตอร์ (Turnkey Data Center)



Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Q2'17 Revenue



What's new in Q2'17

Data Service

- # of Circuit increase to **7,708 (Jun'17)** from 6,718 (Dec'16)
- # of Customer increase to **379 (Jun'17)** from 337 (Dec'16)
- % of SLA at **99.9930%**
- Network Coverage up to **75 provinces**
- New customers acquiring in Q2'17 (will be on service within 2017) are such as SAWAD, TIPCO, The Government Lottery Office and AEON.

Data Center

- # of customer: **14 customers (Jun'17)** from 13 customers (Dec'16) including **2 major customers**
- Run at **95% of Occupancy Rate**
- SLA at **100%**

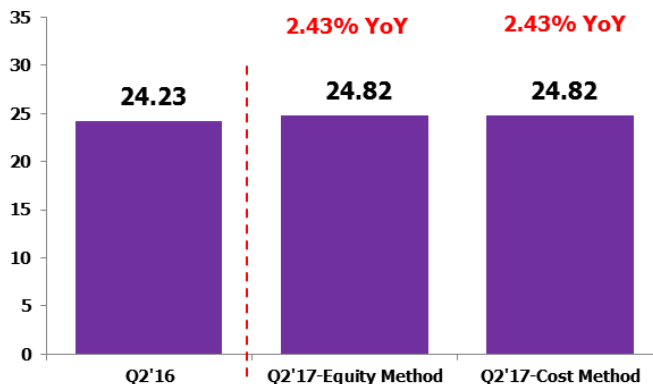
Installation

- Major Projects Revenue Recognition are **FTTX, OFC PEA, 4G and TOT**
- Back log on hand as of Q2'17 = 160MB

Turnkey

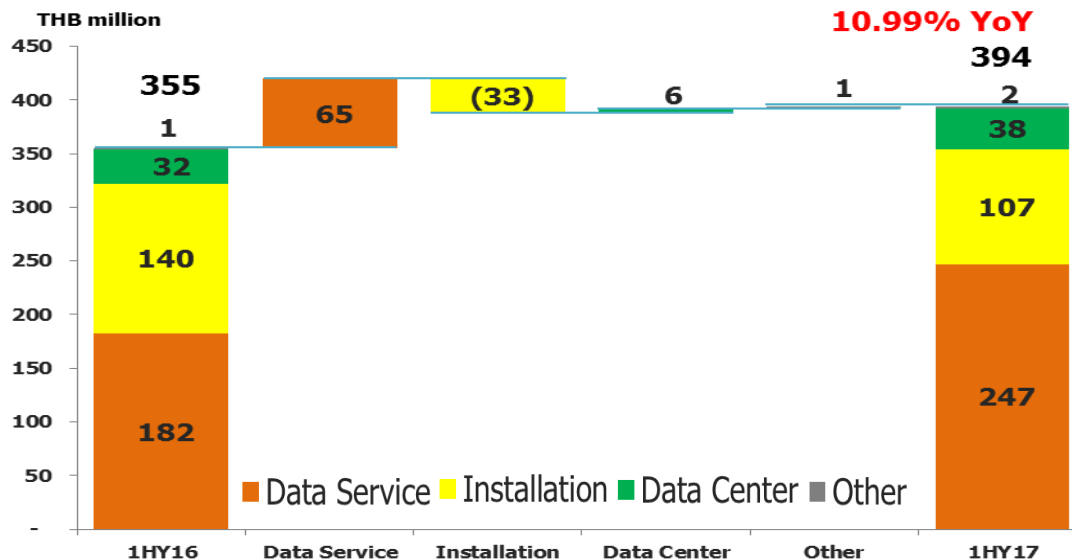
N/A

Q2'17 Net Income



Q2'17 Performance Recap and Recent Update

1HY17 Revenue



What's new in Q2'17

Data Service

- # of Circuit increase to **7,708 (Jun'17)** from 6,718 (Dec'16)
- # of Customer increase to **379 (Jun'17)** from 337 (Dec'16)
- % of SLA at **99.9930%**
- Network Coverage up to **75 provinces**
- New customers acquiring in Q2'17 (will be on service within 2017) are such as SAWAD, TIPCO, The Government Lottery Office and AEON .

Data Center

- # of customer: **14 customers (Jun'17)** from 13 customers (Dec'16) including **2 major customers**
- Run at **95% of Occupancy Rate**
- SLA at **100%**

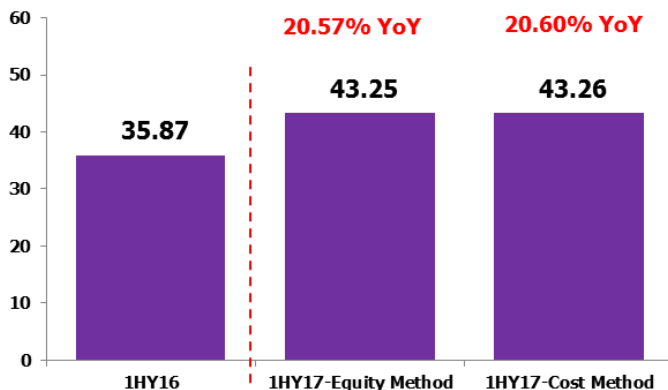
Installation

- Major Projects Revenue Recognition are **FTTX, OFC PEA, 4G and TOT**
- Back log on hand as of Q2'17 = 160MB

Turnkey

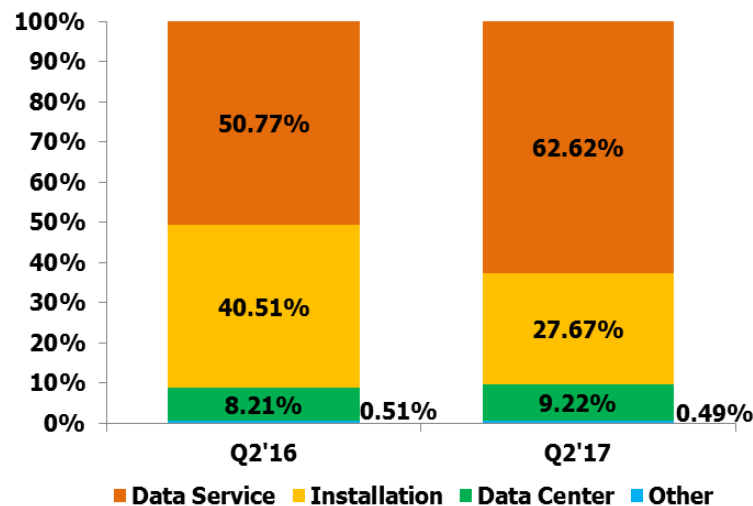
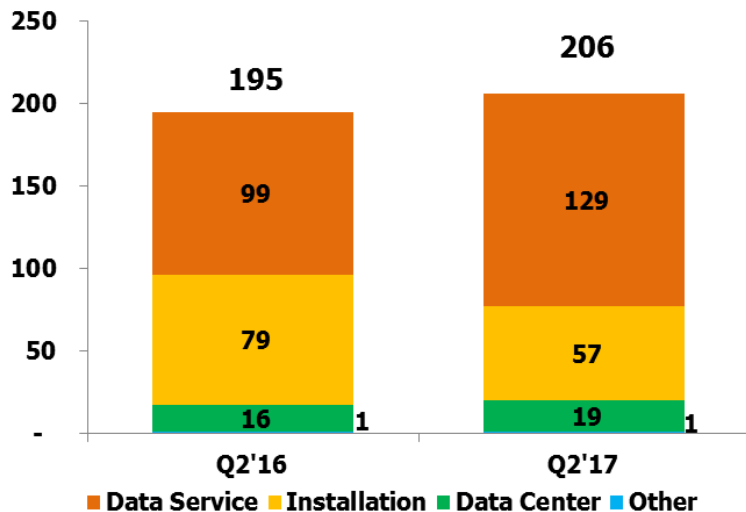
N/A

1HY17 Net Income



Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Q2'17 Revenue Contribution



MRC

Data Service

+30.30% of growth YoY

Data Center

+18.75% of growth YoY

NRC

Installation

-27.85% of growth YoY

Maintain proportionate of **Data Service** : **Data Center** : **Installation** at **60:10:30**

Other information

Network Coverage:

75 provinces

Network SLA:

99.9930%

IDC SLA:

100%

IDC occupancy:

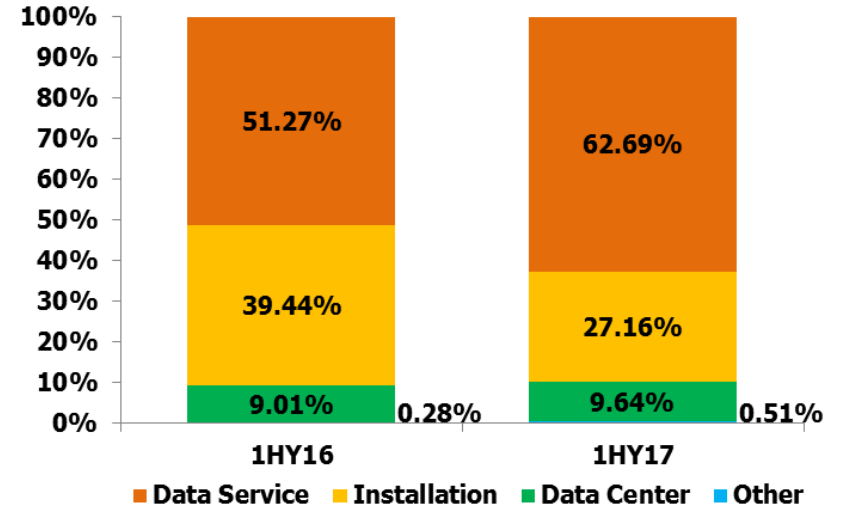
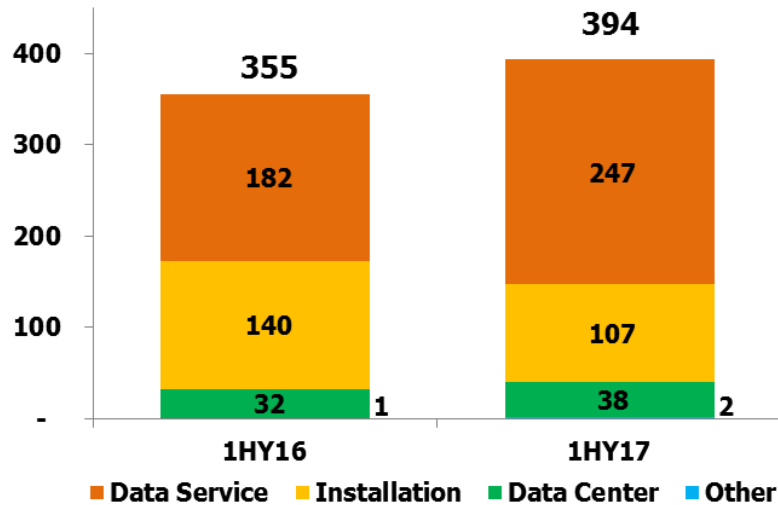
95%

2nd Data Center:

Plan to service in Q3'17

Q2'17 Performance Recap and Recent Update

1HY17 Revenue Contribution



MRC

Data Service

+35.71% of growth YoY

Data Center

+18.75% of growth YoY

NRC

Installation

-23.57% of growth YoY

Maintain proportionate of **Data Service** : **Data Center** : **Installation** at **60:10:30**

Other information

Network Coverage:

75 provinces

Network SLA:

99.9930%

IDC SLA:

100%

IDC occupancy:

95%

2nd Data Center:

Plan to service in Q3'17

Q2'17 Performance Recap and Recent Update

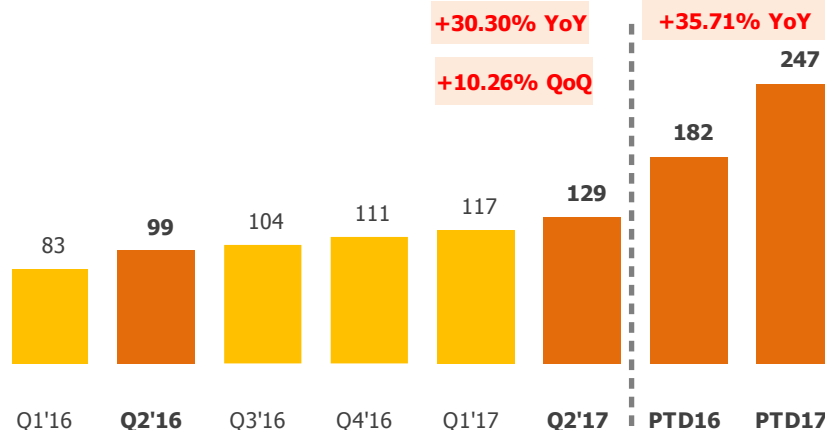
Financial Performance

Data Service

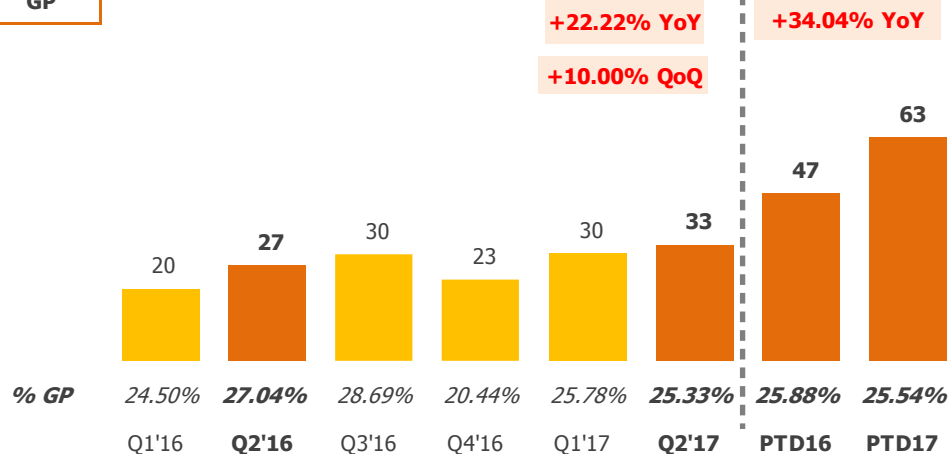
Key Highlights

THB Million

Revenue



GP



Revenue

- Continuously growth QoQ
- Significant growth YoY
- Increased in # of customers and # of circuits are the key to success
- Nationwide network (75 provinces) as well as improving SLA helped in building customer satisfaction that lead to more revenues.

Gross Profit

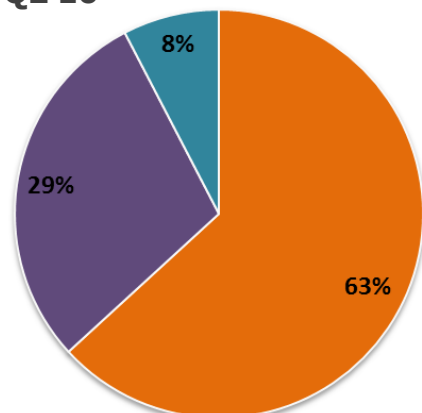
- Increased in value, stable in %GP QoQ but lower in %GP YoY
- Due to the fact that the fiber optic network has been installed covering 75 provinces in Thailand, therefore, controlling of the costs in 2017 will be more effective, and %GP is expected to be growth in Q3'17 onward.

Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Financial Performance

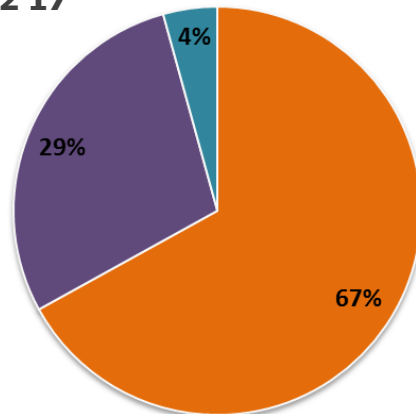
Data Service

Q2'16



Bandwidth Dark Fiber IPLC

Q2'17

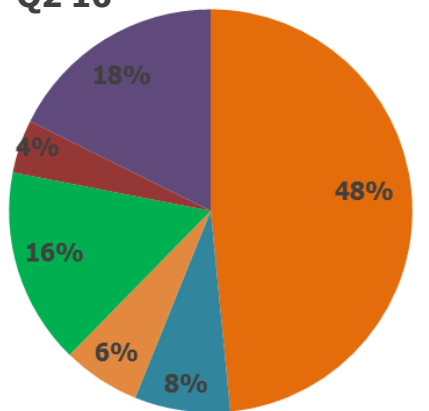


Bandwidth Dark Fiber IPLC

Revenue by Service Types

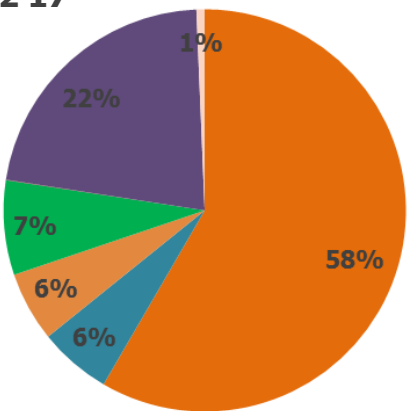
- **No. 1** of data service revenues is from **bandwidth**, in which its sales are covered **67%** of total data service revenue with **38%** of growth YoY
- **No. 2** is from **dark fiber** in which its sales are covered **29%** of total service revenue with **28%** of growth YoY
- **The last** is **IPLC** that its sales remained around **4%** of total data service revenue with **27%** of decreasing

Q2'16



ISP MBC BFI GOV SI BIZ INT

Q2'17



ISP MBC BFI GOV SI BIZ INT

Revenue by Customer Segments

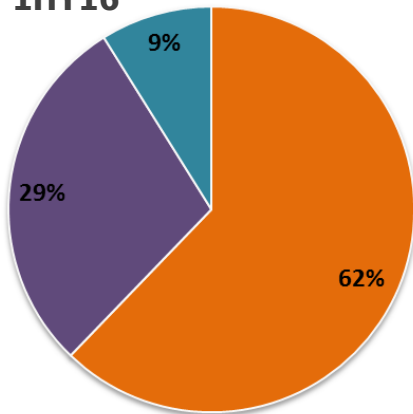
- **Ranging** of data service customers are **ISP>BIZ>GOV>MBC>BFI>SI**
- Their proportions are not significant changed comparing to 2016 and more concentrate in ISP.
- ITEL will continuously **focus on ISP, BIZ, GOV and BFI.**

Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Financial Performance

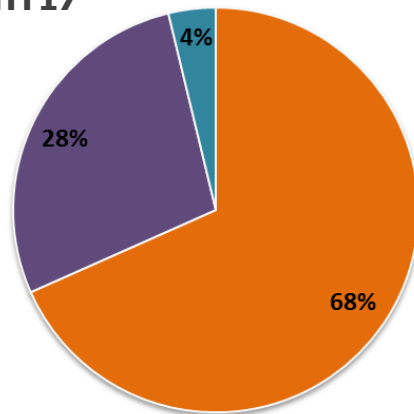
Data Service

1HY16



Bandwidth Dark Fiber IPLC

1HY17

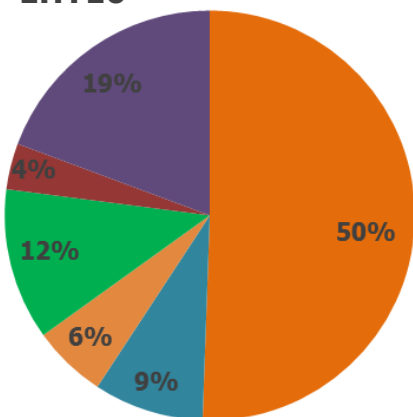


Bandwidth Dark Fiber IPLC

Revenue by Service Types

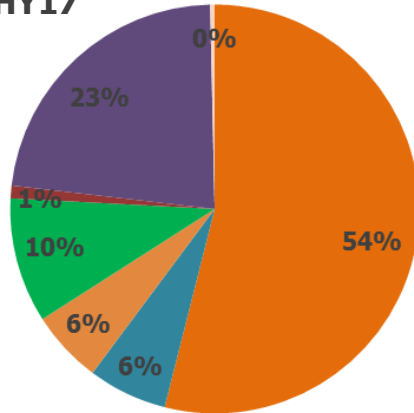
- **No. 1** of data service revenues is from **bandwidth**, in which its sales are covered **68%** of total data service revenue with 49% of growth YoY
- **No. 2** is from **dark fiber** in which its sales are covered **28%** of total service revenue with 31% of growth YoY
- **The last** is **IPLC** that its sales remained around **4%** of total data service revenue with 43% of decreasing

1HY16



ISP MBC BFI GOV SI BIZ INT

1HY17



ISP MBC BFI GOV SI BIZ INT

Revenue by Customer Segments

- **Ranging** of data service customers are **ISP>BIZ>GOV>MBC>BFI>SI**
- Their proportions are not significant changed comparing to 2016.
- ITEL will continuously **focus on ISP, BIZ, GOV and BFI.**

Q2'17 Performance Recap and Recent Update

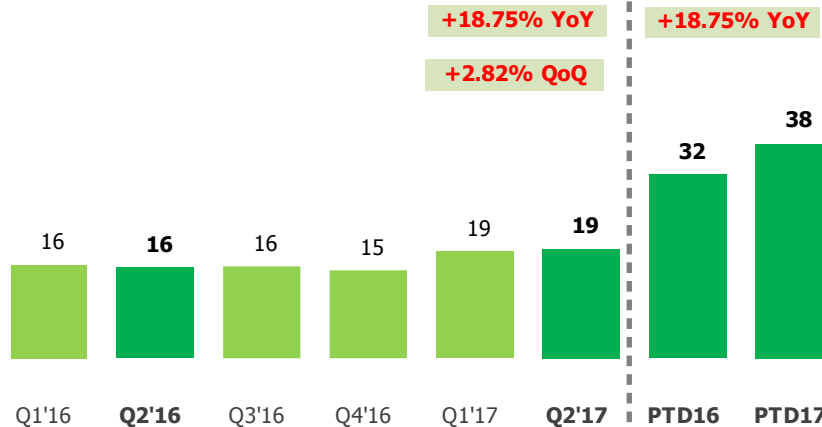
Financial Performance

Data Center

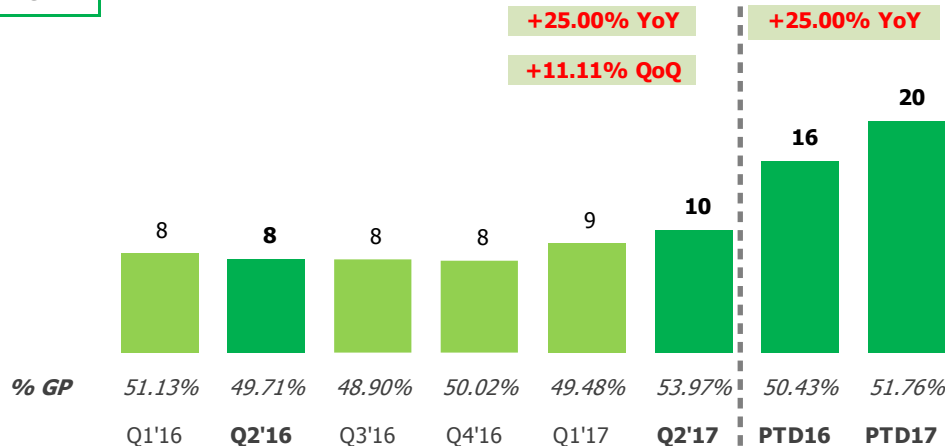
Key Highlights

THB Million

Revenue



GP



Revenue

- Growth by 18.75% YoY and 2.82% QoQ from acquiring 1 new customer in Q1'17
- New level of revenue around 19 MB starting from Q1'17, the variance is electricity charge (1HY17 = 7.65MB VS 1HY16 = 6.94MB)
- Having 2 major customers with **95% utilization of capacity**

Gross Profit

- %GP is in stable state at around 50% +/-
- **Control level of % GP above 45%**

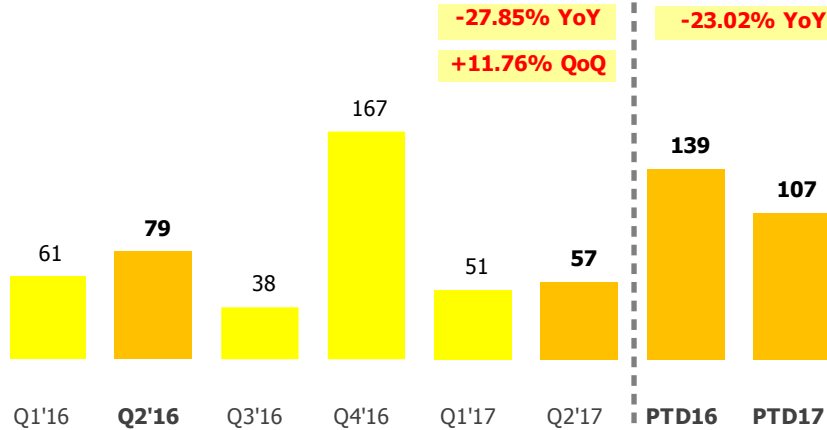
Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Financial Performance

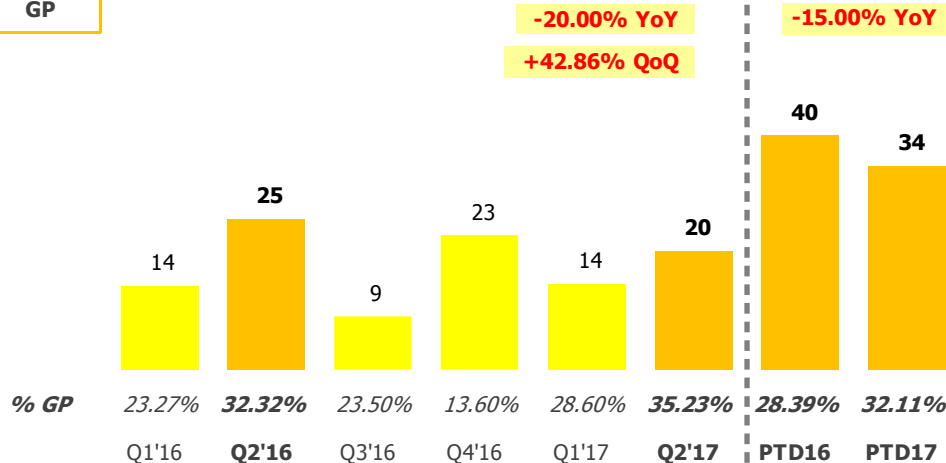
Installation

THB Million

Revenue



GP



Period	% GP
Q1'16	23.27%
Q2'16	32.32%
Q3'16	23.50%
Q4'16	13.60%
Q1'17	28.60%
Q2'17	35.23%

Key Highlights

Revenue

- Rather fluctuation in revenue upon completing of projects' progression.
- Major projects in Q2'17 are Ftx, OFC PEA, 4G and TOT

Gross Profit

- Change in line with revenue. %GP are ranged around 30% both YoY and QoQ.
- Control level of % GP above 20%

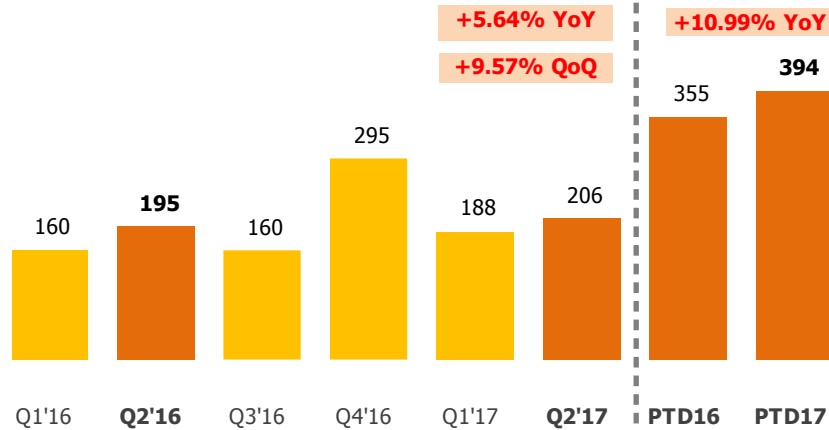
Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Financial Performance

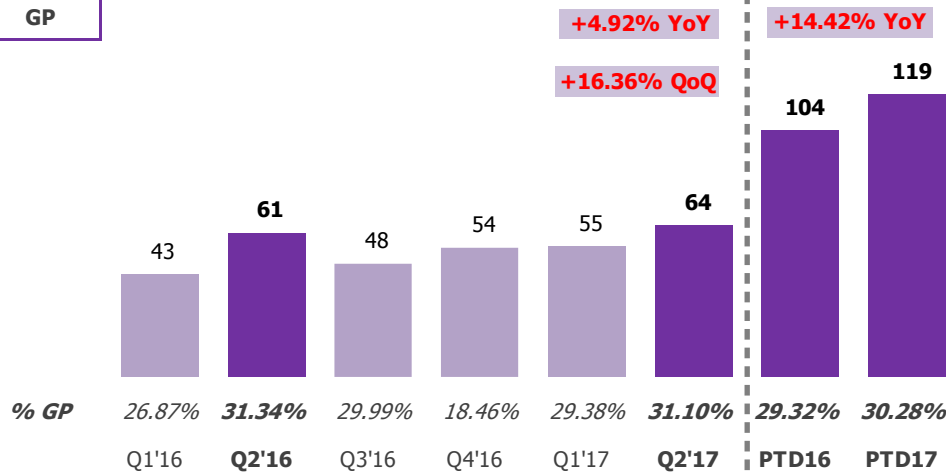
Overall

THB Million

Revenue



GP



Key Highlights

Revenue

- Recurring revenue trend is growth continuously. However, non-recurring revenue is vary upon progression of installation projects.

Gross Profit

- Increased in term of value and stable in term of % GP.
- Expected to be improved quarter by quarter due to stability of some costs, such as depreciation expenses.

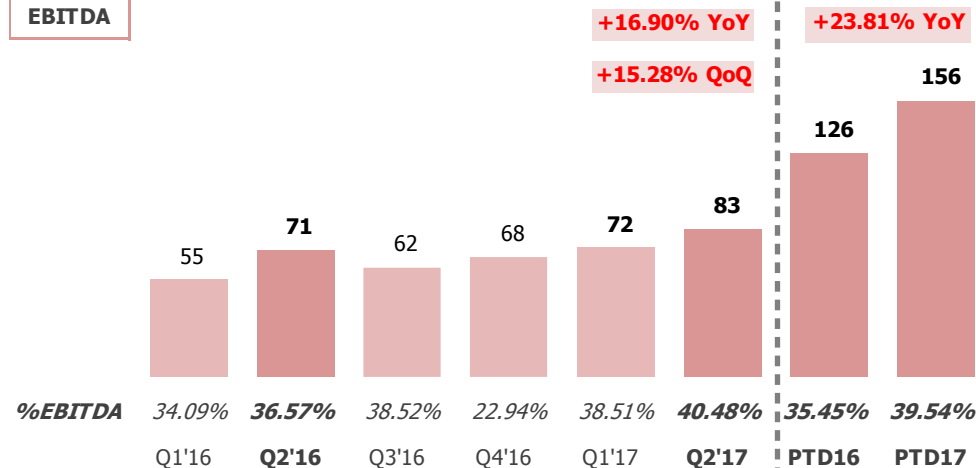
Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Financial Performance

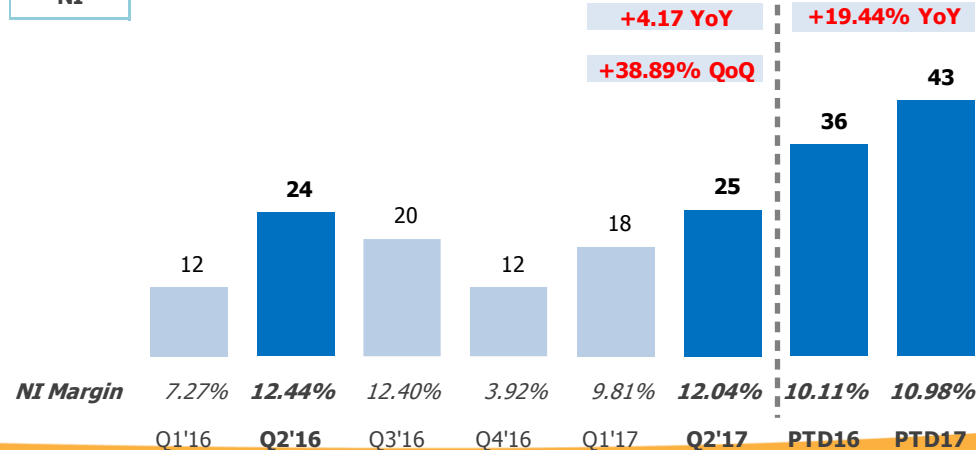
Overall

THB Million

EBITDA



NI



Key Highlights

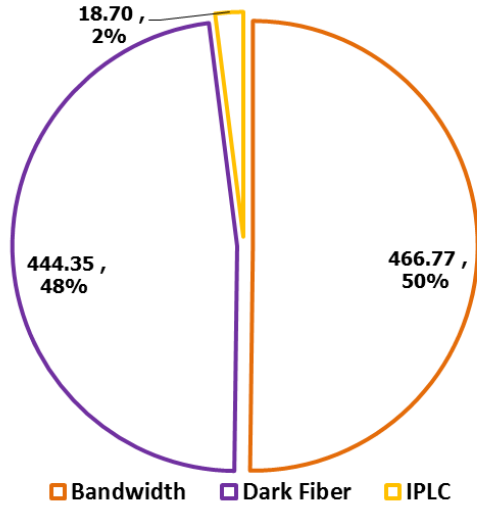
EBITDA

- Increasing in term of value and % of EBITDA both YoY and QoQ
- Meaning that ITEL could generate more cash from operation.

Net Income

- Increased in term of value as well as in term of % NI both YoY and QoQ
- Could generate more of revenue from all business and could improve in controlling of costs and expenses

Q2'17 Performance Recap and Recent Update



Bandwidth Dark Fiber IPLC

DATA SERVICE

929.82 MB

(Q1'17: 843.56 MB)



DATA CENTER

159.43 MB

(Q1'17: 183.89 MB)

Revenue Back Log

Total = 1,249.27 MB

(Q1'17: 1,179.58 MB)

1,089.25
(Q1'17: 1,027.45)



Recurring



160.02
(Q1'17: 152.13)

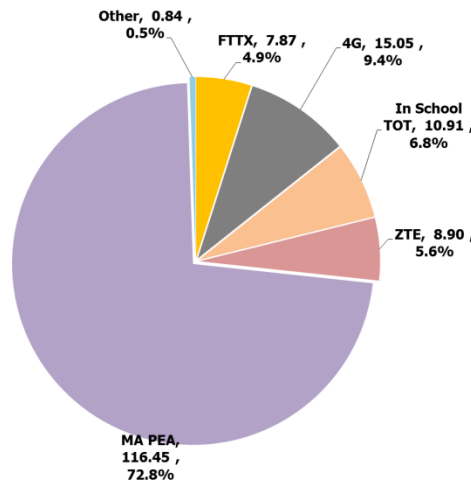
Non-Recurring

- Back log of Data Service will be recognized within 1-10 years
- Back log of Data Center will be recognized within 1-4 years
- Back log of installation will be recognized within 3 years

INSTALLATION

NRC = 160.02 MB

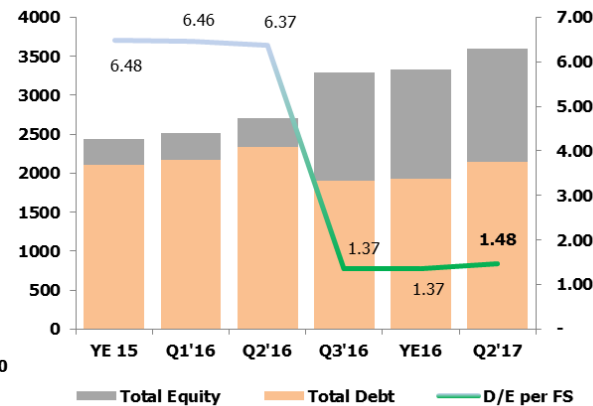
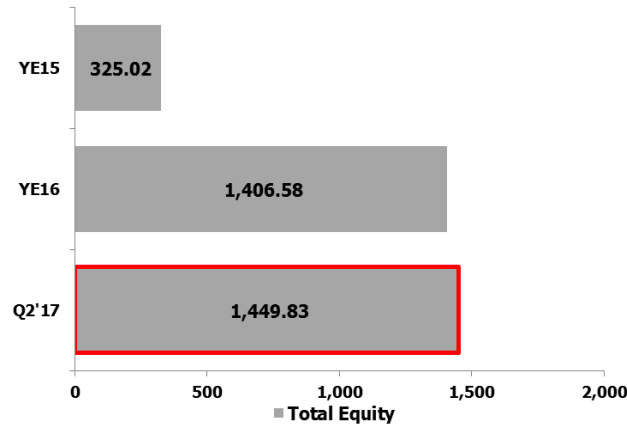
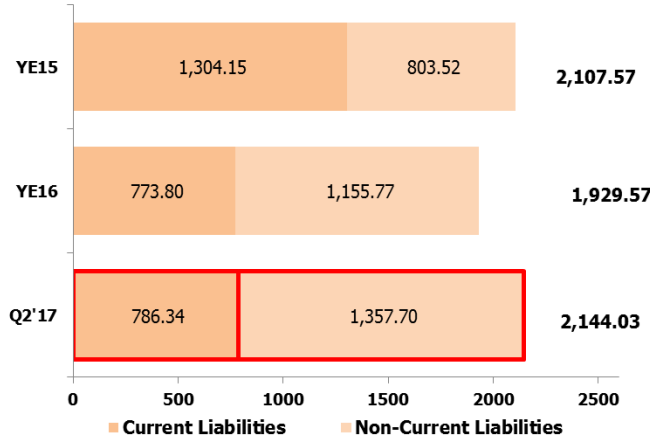
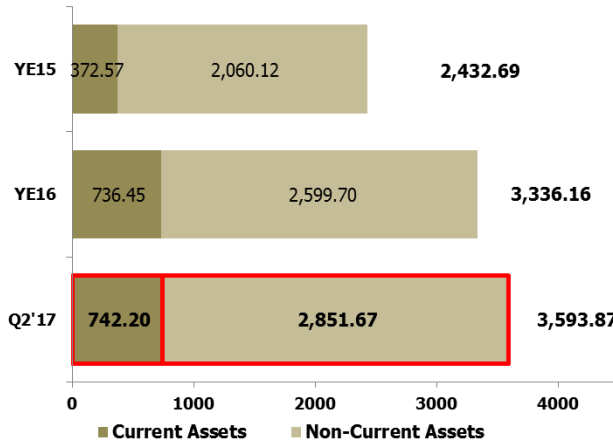
(Q1'17: 152.13 MB)



Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Financial Position

Overall



Key Highlights

Assets

- Increasing from
 - Accrued revenue from unbilled installation progress
 - New installation of network

Liabilities

- Significantly increasing according to normal operation

Equities

- Increasing from 1HY17's operation

Debt to Equity Ratio

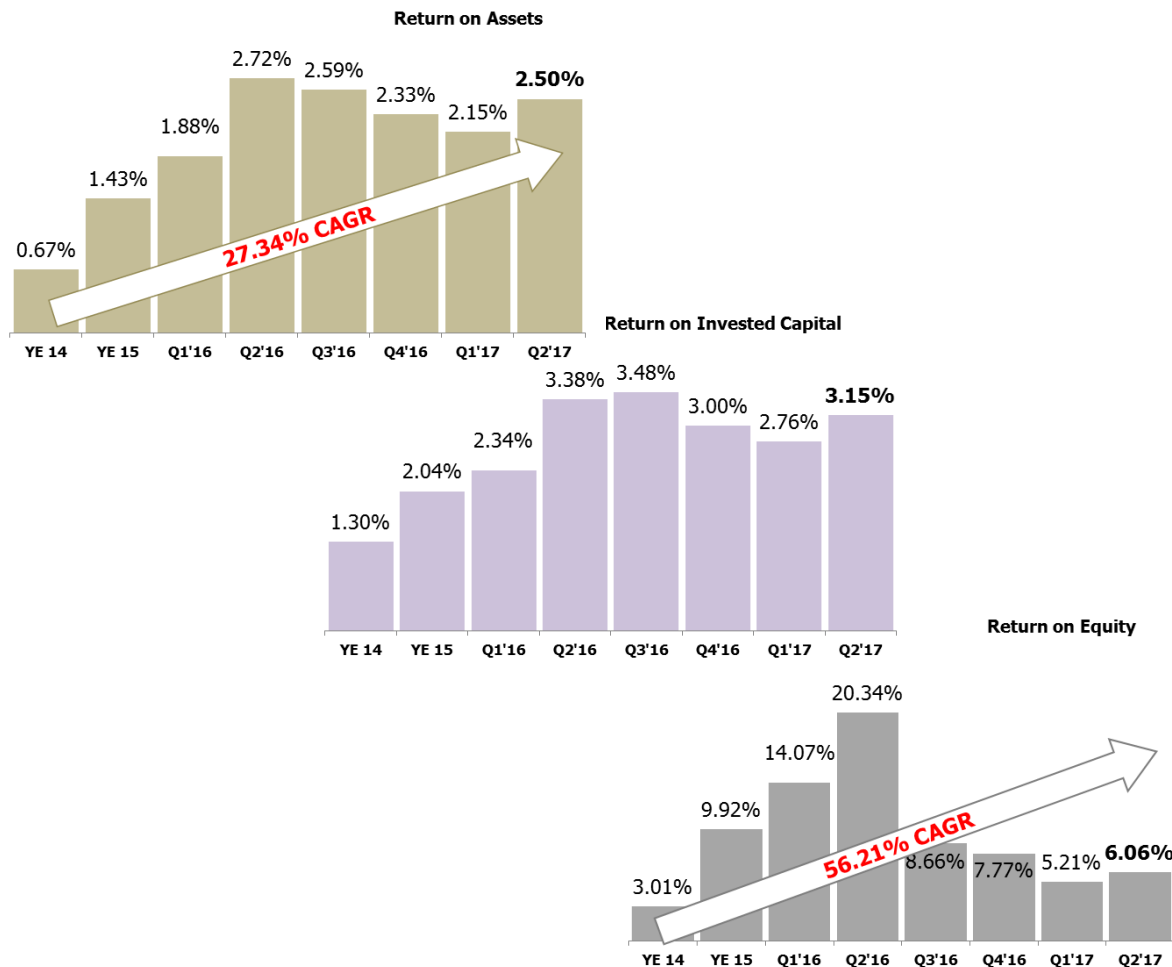
- Increasing to 1.48 due to higher of loan and AP according to capital expenditure spending

Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Profitability Ratio

Overall

Key Highlights



ROA

- QoQ increasing due to more utilization of network and expected to be higher year by year.

ROIC

- YoY increasing and is expected to be higher year by year because ITEL has cash from IPO and cash from own operation to use for capital expenditure. Therefore, need of loans from bank will be lower in the future and ITEL's operating profits are believed to be sustainable growth.

ROE

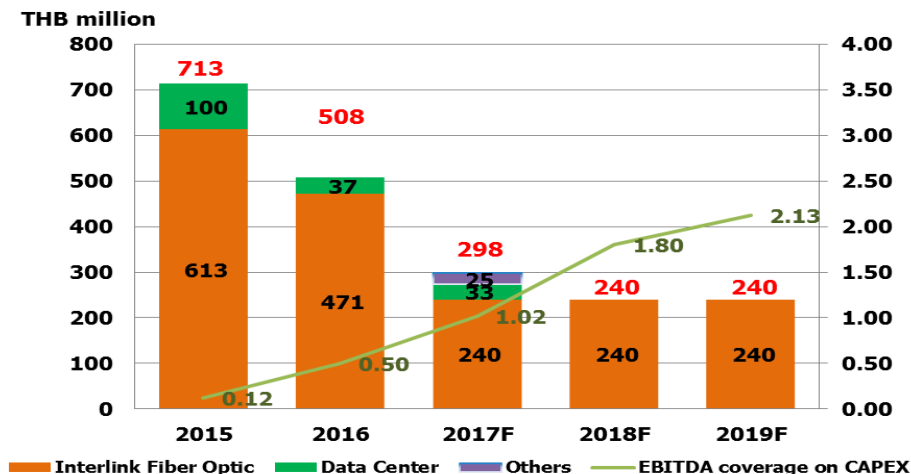
- Decreasing both YoY due to higher of equity from IPO, but slightly increase QoQ from higher operation results. However, ITEL confident in making ROE increase to at least 15% by 2019.

Q2'17 Performance Recap and Recent Update

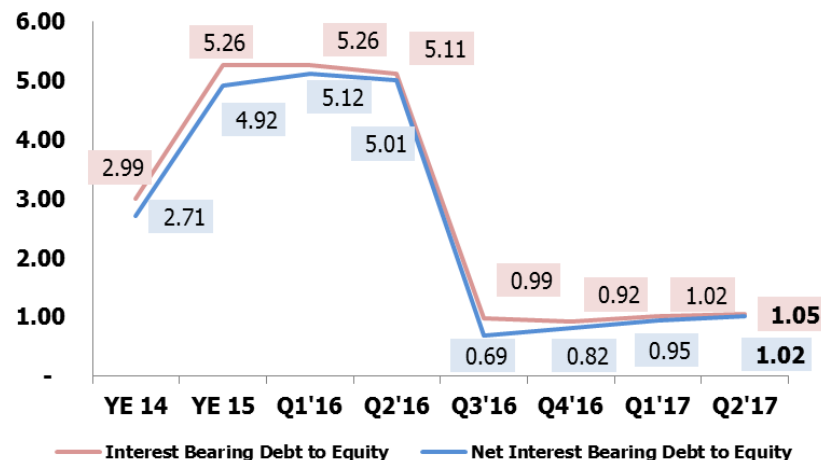
Capital Expenditure and Financial Position Strength

Overall

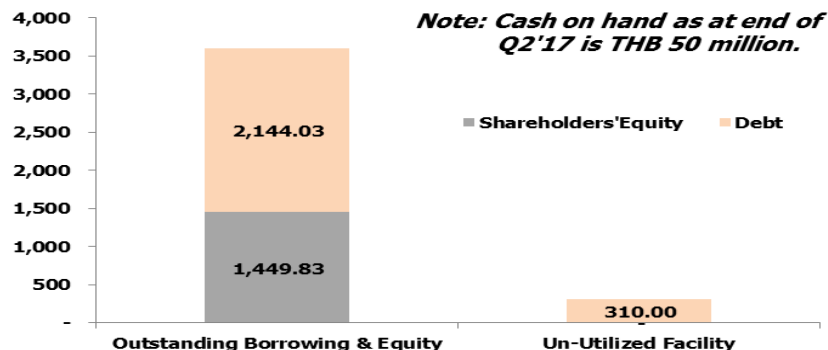
CAPEX PLANS - COMMITTED & OTHERS



LEVERAGE RATIO



BACK-UP FINANCING



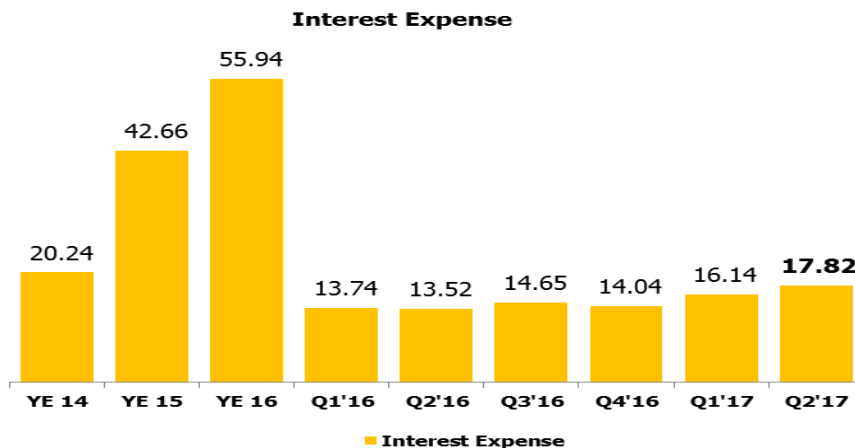
Key Highlights

- Expansion of Interlink Fiber Optic Network is continuously decreased because network is already covered 75 provinces in Thailand
- ITEL expected that cash from operation (EBITDA) will be enough for spending in CapEx in 2017
- Leverage ratio of ITEL is improved after IPO
- ITEL received funding from both of liabilities (bank loans) and equities (IPO)

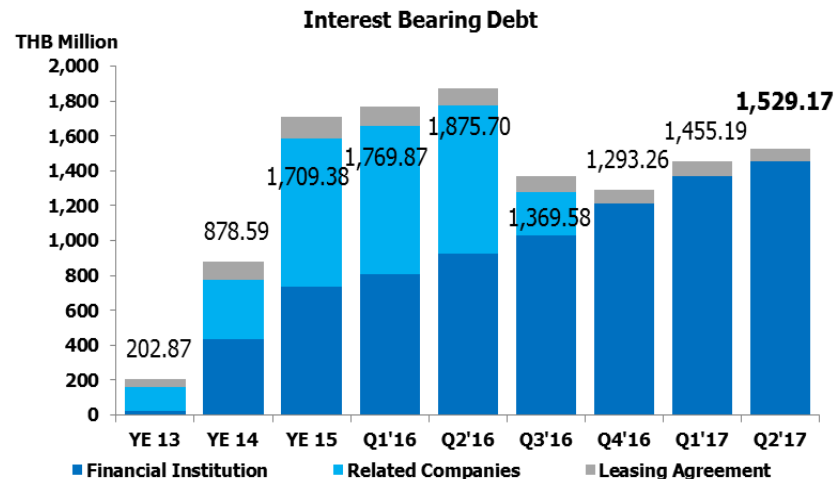
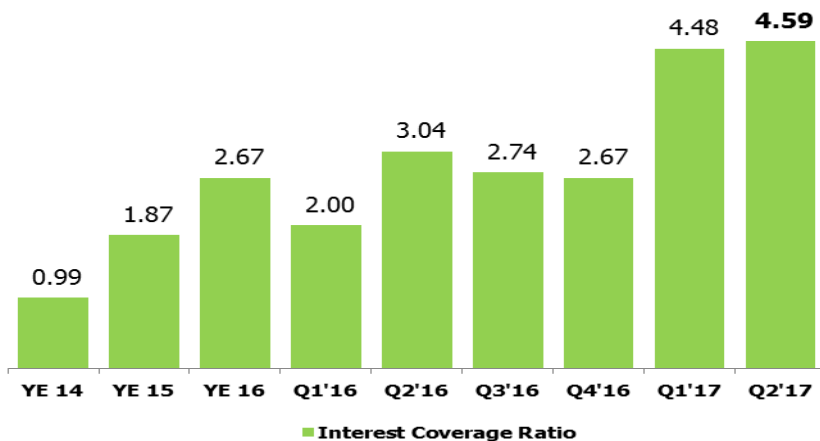
Q2'17 Performance Recap and Recent Update

Obligation from external sources of funds

Overall



Interest Coverage Ratio



Key Highlights

- Interest expense in Q2'17 are higher comparing both YoY and QoQ in which in line with the increasing of loans from bank as seen in interest bearing debt outstanding of each period that continuously increased. (YE15 to Q2'16 had loan from parent company with low interest charge thus the interest expenses were lower than Q3'16 to Q2'17)
- Interest coverage ratio is also increased YoY due to higher EBITDA.

Other Importance Information

Five Years Plan





THANK YOU



02-693-1122



info@interlinktelecom.co.th



www.interlinktelecom.co.th

